

**LinkedIn** Sales Solutions

# Wie Sie Ihren Vertriebsserfolg mit LinkedIn Daten steigern

**Sales Summit 2022, Hamburg**

03. Mai 2022





**LinkedIn** Sales Solutions

# Redner



**Marco Wagenblast**

Enterprise Relationship Manager DACH,  
LinkedIn Sales Solutions

# Relevanz für den europäischen Markt

**LinkedIn** Sales Navigator

**LinkedIn** Sales Insights



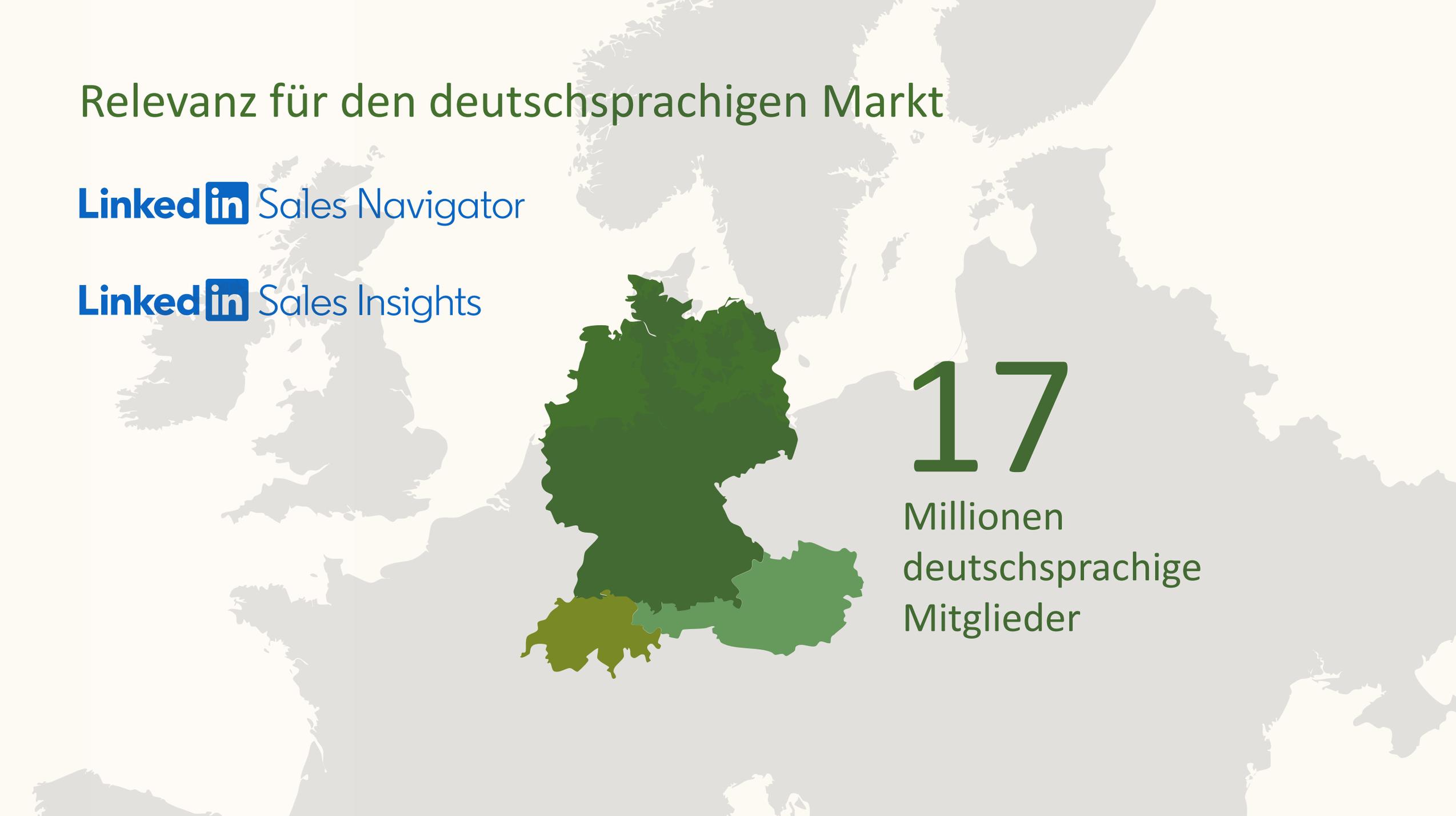
146

Millionen Mitglieder

# Relevanz für den deutschsprachigen Markt

**LinkedIn** Sales Navigator

**LinkedIn** Sales Insights



17

Millionen  
deutschsprachige  
Mitglieder

# Mit Marktveränderungen und Bedürfnissen der Kund:innen Schritt halten



## Target

Europaweit ist die Anzahl der leitenden Entscheider:innen, die in den letzten 3 Monaten den Job gewechselt haben, um 16 % gestiegen.



## Insights

80 % der Vertriebler:innen ist ein Geschäft entgangen oder ein Abschluss hat sich verzögert, weil ein:e Entscheider:in den Job gewechselt hat.

(State of Sales Report – Deutschland 2021)



## Engagement

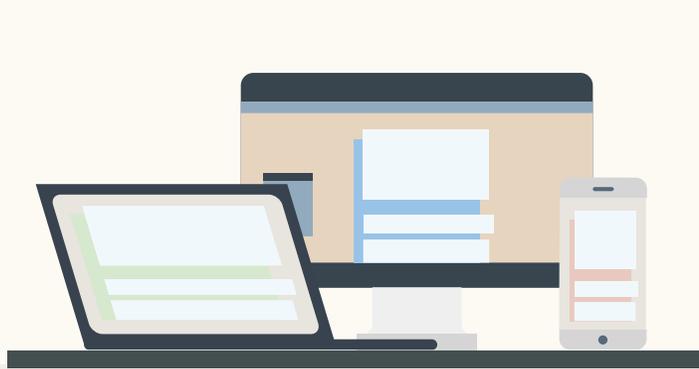
Unzureichende Kenntnis des Zielunternehmens und des Geschäftsbedarfs ist für mehr als ein Drittel der deutschen Teilnehmer:innen ein Grund für nicht realisierte Abschlüsse.

(State of Sales Report – Deutschland 2021)



Jetzt neu

**LinkedIn** Sales Insights



Intelligente  
Vertriebsplanung



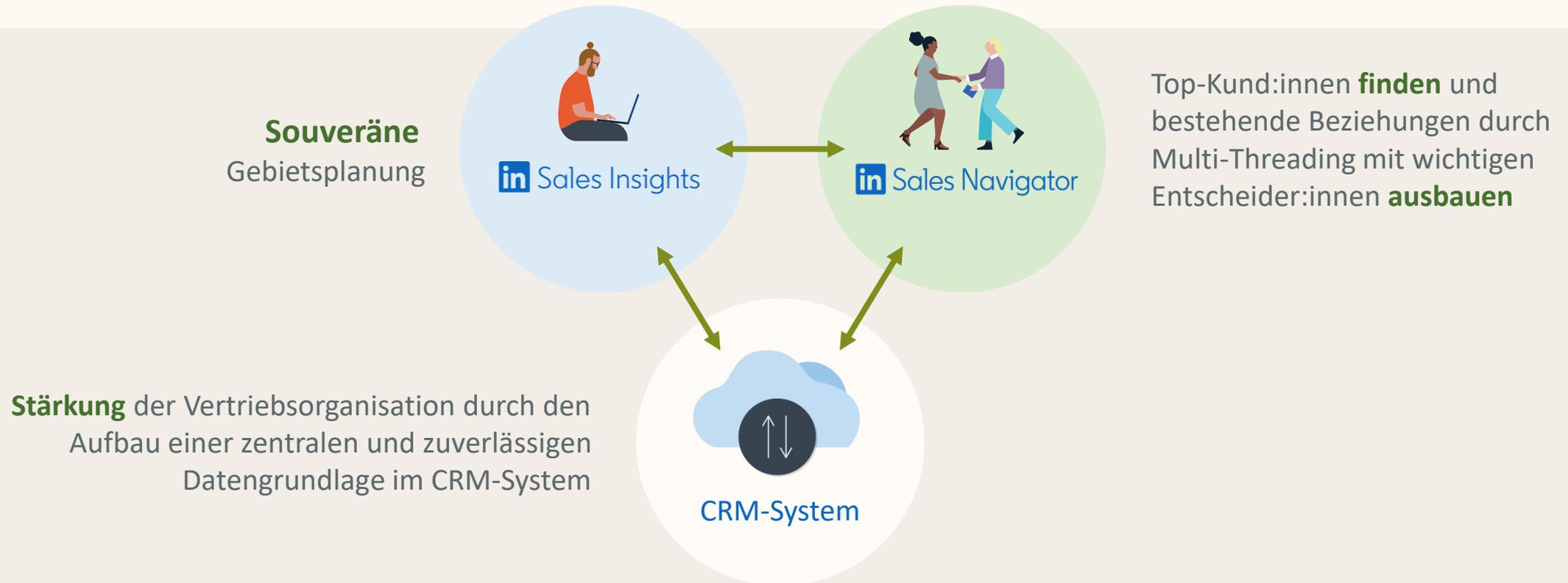
Besseres Verständnis  
des  
Gesamtzielmarktes



Hochwertigere  
CRM-Daten

# Better Together – Gemeinsam mehr erreichen

Durch die Verknüpfung von LinkedIn Sales Insights und LinkedIn Sales Navigator schaffen Sie nicht nur einen vereinheitlichten Datensatz, sondern unterstützen auch Ihre Sales-Operations- und Vertriebsteams bei der Umsatzsteigerung.



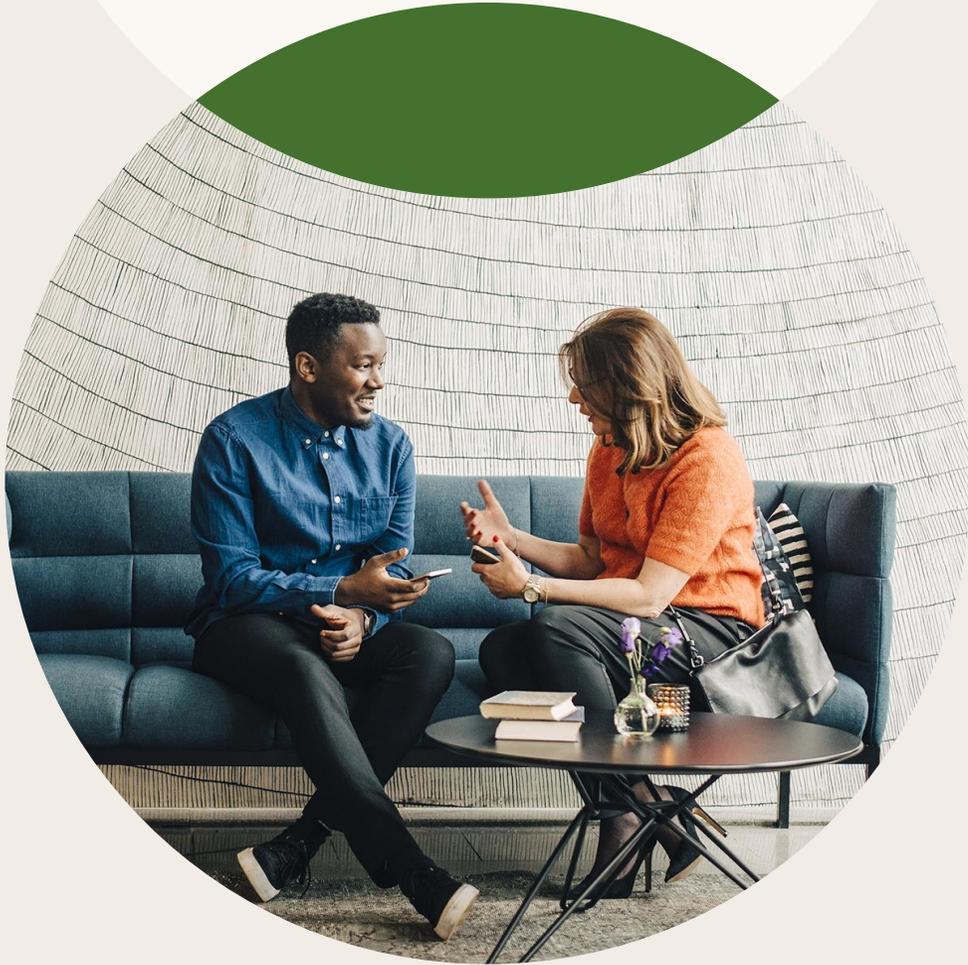


# Personio – Enabling Better Organizations



**Sven Mößbauer**

Head of Sales Development, DACH  
Personio



**LinkedIn** Sales Solutions

Vielen Dank für Ihr Interesse!

Besuchen Sie gerne an unserem Stand  
oder auf [LinkedIn.com/Vertrieb](https://www.linkedin.com/company/linkedin-solutions/sales-solutions)

